**Logo, company name

Description automatically generated**

**NHÂN VIÊN KINH DOANH**

**TẠI HỒ CHÍ MINH**

**MÔ TẢ CÔNG VIỆC**

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng:

+ Tìm kiếm, tăng lượng khách hàng qua các mối quan hệ, mạng xã hội, các công cụ online…Được hỗ trợ thông tin khách hàng từ phòng marketing theo từng chiến dịch

+ Khai thác thị trường từ bất kỳ nguồn nào bạn có thể tìm được.

+ Dựa vào nhu cầu của khách hàng, gặp gỡ, lựa chọn hướng tư vấn phù hợp với từng khách hàng.

+ Ký kết hợp đồng và hướng dẫn khách hàng sử dụng sản phẩm.

- Chăm sóc khách hàng hiện có & đảm nhiệm.

- Theo dõi và báo cáo tiến độ công việc.

**YÊU CẦU CÔNG VIỆC**

- Có kinh nghiệm/yêu thích lĩnh vực sale là một lợi thế

- Có đam mê kiếm tiền và có mục tiêu trong công việc

- Muốn phát triển ở môi trường năng động

- Có thái độ tích cực, biết lắng nghe và cầu thị

- Khả năng giao tiếp tốt, hoạt bát, chủ động, trách nhiệm trong công việc

- Biết sử dụng tin học văn phòng

**QUYỀN LỢI HẤP DẪN**

- Thu nhập trung bình từ 8 triệu – 20 triệu/tháng (lương cứng 6-8 triệu + hoa hồng + thưởng hàng tháng)

- Được đào tạo, hướng dẫn chi tiết về sản phẩm và các kỹ năng liên quan hỗ trơ công việc

- Xét duyệt tăng level định kỳ 3 tháng /lần & lương tháng 13 theo kết quả công việc.

- Được hưởng các quyền lợi và chế độ theo luật quy định (Các ngày nghỉ lễ, BHXH, BHYT…).

- Thưởng các dịp lễ, Tết, các chế độ đãi ngộ hấp dẫn, du lịch hàng năm.

- Cơ chế thăng cấp không giới hạn.

- Tiếp nhận các bạn sinh viên năm cuối yêu thích và định hướng lĩnh vực sale.

- Đào tạo các kỹ năng mềm

- Địa điểm làm việc:

**+ VP HCM: Tòa nhà Goldstar, 217/4 Nơ Trang Long, P. 12, Q Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh**

**- Thời gian làm việc: từ thứ 2- sáng thứ 7 (8h30-12h00; 13h30-18h00)**

***GỬI CV ỨNG TUYỂN VỀ:***

E-mail: **hr@easysalon.vn**

Điện thoại: 0979 385 850- Ms. Giang