**Logo, company name

Description automatically generatedLogo

Description automatically generated**

**JOB DESCRIPTION**

**Thực tập sinh Kinh doanh**

**Mô tả công việc**

* Tìm hiểu về nhu cầu của khách hàng về lĩnh vực hoạt động của công ty
* Tìm kiếm, tư vấn khách hàng tiềm năng.
* Hỗ trợ công tác chăm sóc khách hàng.
* Theo dõi và báo cáo tiến độ công việc thường xuyên.

**Yêu cầu công việc**

* Muốn phát triển ở môi trường năng động.
* Nhanh nhẹn, chủ động, có tinh thần cầu tiến trong công việc.
* Có Laptop để làm việc.
* Không yêu cầu kinh nghiệm, sẽ được training trong quá trình làm việc.
* Ưu tiên các bạn sinh viên năm cuối

**Quyền lợi được hưởng**

* Được đào tạo theo lộ trình rõ ràng: Giới thiệu về công ty, quy trình làm việc - Đào tạo về sản phẩm - Đào tạo tư vấn, chăm sóc khách hàng - Đào tạo kỹ năng sales marketing - Thực hành (tiếp xúc trực tiếp khách hàng) - Sau khi hoàn thành đào tạo từ 1 - 2 tháng sẽ được đánh giá, xem xét cho thử việc và có cơ hội trở thành nhân viên chính thức tại công ty.
* Được hỗ trợ xăng xe đi lại hàng tháng.
* Có chính sách thưởng, hoa hồng cụ thể.
* Đào tạo các kỹ năng như tư vấn, thương lượng, đàm phán, với khách hàng, đối tác.
* Nhận được sự hướng dẫn tận tình từ anh chị leader và các anh chị trong công ty.
* Rèn luyện kỹ năng giao tiếp, kỹ năng xử lý tình huống; kỹ năng làm việc teamwork.
* Học hỏi các kỹ năng content, marketing từ các anh chị trong công việc.
* Cơ hội được trực tiếp làm việc, gặp gỡ khách hàng.
* Vận dụng được những kiến thức đã học vào thực tiễn công việc.
* Môi trường làm việc trẻ trung năng động.
* Hỗ trợ hướng dẫn trong quá trình viết báo cáo và đóng dấu thực tập.
* Ưu tiên các bạn có thể thực tập fulltime.
* **Thời gian thực tập: Từ 02 đến 03 tháng.**

**- Số lượng dự kiến: 05 thực tập sinh**

- Địa điểm làm việc: **Hồ Chí Minh**

**+** **VP HCM: Tòa nhà Gold star, 217/4 Nơ Trang Long, P. 12, Q Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh**

Thông tin liên hệ: E-mail: [**hr@easysalon.vn**/](mailto:hr@easysalon.vn/) Điện thoại: 0979 385 850- Ms. Giang